



WAS HÄLT DICH ZURÜCK?

Bitte mit einem kleinen Augenzwinkern lesen :-)

~~Glaubenssatz / Ausrede~~ → Die Wahrheit

Ich weiß nicht alles über die Öle



Du weißt mehr als zu Beginn deiner Öl-Reise und damit mehr als deine Neukunden. Keiner weiß alles! Dein Kunde geht in die Eigenverantwortung für seine Themen. Zeige ihm, wo er sich informieren kann (Bücher, App...). So machst du es ja auch :-)

Ich habe keine Zeit



Wir alle haben 24/7 Zeit. Es liegt an uns, wie wir sie verbringen. Mein Lieblingsspruch dazu:

Erst haben wir Zeit, aber kein Geld. Dann haben wir Geld (durch Arbeit), aber keine Zeit. Und am Ende haben wir Zeit & Geld, aber keine Energie das Geld auszugeben.

Lösung: Jetzt Zeit investieren, damit in -/4 Jahren die Spirale "Zeit gegen Geld" tauschen ein Ende hat. Passives Einkommen - so die Lösung.

Ich finde bestimmt keine Kunden / Builder



google sagt, Deutschland alleine hat über 83 Mio Einwohner - und davon soll NIEMAND dein Kunde werden? Wie kannst du dein Netzwerk erweitern? Stell dir deinen Traumkunden vor (zB Interessiert an natürlichen Lösungen) - wo findest du diese Person? NETWORK Marketing heißt: In Kontakt kommen mit Menschen



WAS HÄLT DICH ZURÜCK?

Bitte mit einem kleinen Augenzwinkern lesen :-)

~~Glaubenssatz / Ausrede~~ → Die Wahrheit

Ich will niemanden etwas aufschwätzen



Du hast ein geniales Produkt, das vielen Menschen helfen kann. Es gibt ums "aufschwätzen". Es geht darum deinem Gegenüber zu zeigen, welches Problem dein Produkt löst / wie viel besser sein Leben sein kann (Weg von - HIn zu). Win- Win - Situation für euch beide :-)